

WeShareBonds

CDI - Online Acquisition Manager (H/F)

Une opportunité unique pour tout candidat **polyvalent** et **motivé** par le digital et l'acquisition client, qui souhaite jouer un **rôle clé** dans le développement d'une start-up ambitieuse.

Présentation de l'entreprise

WeShareBonds permet aux PME françaises de se financer directement auprès de particuliers, de professionnels et d'institutionnels **de façon innovante**. En quelques clics, un particulier ou une entreprise peut placer son épargne ou sa trésorerie au sein de PME françaises profitables et en croissance, et financer leur développement. Nous investissons également dans chaque PME sélectionnée, afin d'aligner nos intérêts sur ceux de nos clients.

Repéré parmi les **Fintech françaises prometteuses**, présenté comme le « game-changer » du crowdlending, nous venons de boucler avec succès **une première levée de fonds de 3,8 millions d'euros**, et nous cherchons à renforcer notre équipe. Notre ambition : présenter tous les 15 jours sur notre site des PME de qualité, et devenir le **réfèrent professionnel** du crédit en ligne aux PME françaises.

Venez donc participer au succès de WeShareBonds !

Missions

En tant qu'Online Acquisition Manager, vous disposerez d'un budget de plusieurs dizaines de k€ par mois, d'objectifs d'acquisition quantitatifs et qualitatifs, d'un ROI cible, et vous aurez carte blanche sur les moyens d'atteindre vos objectifs.

Intégré au sein d'une équipe passionnée par le digital, vous participerez pleinement à la logique AARRR, en collaborant avec les autres membres de notre équipe web :

- **Acquisition** : lead sur les campagnes d'acquisition, le choix des canaux et la répartition de votre budget ; optimisation du référencement naturel (SEO), travail sur le tunnel de conversion, coordination et optimisation de l'utilisation des réseaux sociaux en accord avec la logique d'acquisition globale ;
- **Activation** : identification et optimisation du parcours de l'utilisateur, étude du processus d'accès progressif au site (obligation réglementaire) et proposition de leviers d'optimisation, mise en place de leviers tests, création d'aide contextuelle en collaboration avec l'équipe technique, suivi des indicateurs clés de performance (ROI, coût d'acquisition, indicateur des conversions) ;

- **Rétention** : participation à la mise en place d'outils et de programmes de fidélisation, emailing, rencontres physiques ;
- **Revenue** : travail collaboratif continu avec l'équipe web et l'équipe crédit afin d'offrir la meilleure expérience lors de l'étude d'un projet d'investissement ;
- **Referral** : participation à l'activation d'ambassadeurs, de partenaires et d'affiliés ; création de leviers de referral pour les utilisateurs.

Pourquoi rejoindre WeShareBonds ?

- Une startup en pleine **expansion** et au **changement rapide** ;
- Une récente levée de fonds qui va **accélérer notre croissance** ces prochains mois ;
- Un poste **autonome et responsable**, au fort impact business ;
- Une équipe aux profils diversifiés, **expérimentée** et **entrepreneuse, jeune et dynamique**.

Profil

- Vous êtes diplômé(e) d'une **école de commerce** ou d'un master **web** ou **communication**, spécialisé(e) en marketing digital, web-marketing, e-business ;
- Vous disposez de **2 à 3 ans d'expérience** dans le web-marketing et vous êtes particulièrement **rodé(e) aux logiques d'acquisition client** ;
- Vous êtes **passionné(e)** par l'univers du **web**, autonome et organisé(e) dans votre travail ;
- Vous avez le sens de l'**analyse**, un esprit d'initiative et des capacités d'**apprentissage** et d'**adaptation** ;
- Vous avez envie de travailler dans un environnement **dynamique** et **innovant**.

Outils utilisés

- Google Adwords, AdRoll, Facebook Ads, Twitter Ads
- Google Analytics, MixPanel, Hotjar, Appcues, VWO, Unbounce
- Tous les autres outils que vous jugerez utiles

Informations pratiques

- Contrat : CDI temps plein
- Date de début : Q4 2016
- Rémunération : Selon profil + carte transport 50% + tickets restaurant
- Localisation : Invalides, Paris 7ème
- Site internet : www.wesharebonds.com

Pour postuler, envoyez-nous un CV + un mail de présentation à :
wesharebonds-wshr0051@applications.recruiterbox.com